

Investors Lounge für Senioren 2012

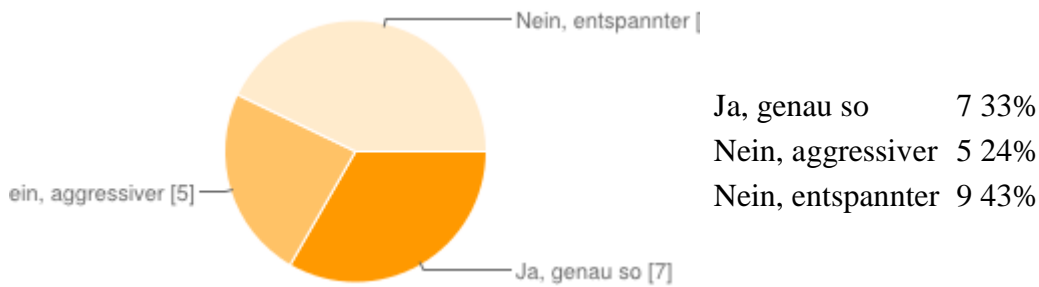
Befragt wurden die teilnehmenden Bankazubis.

Feedback-Ergebnis:

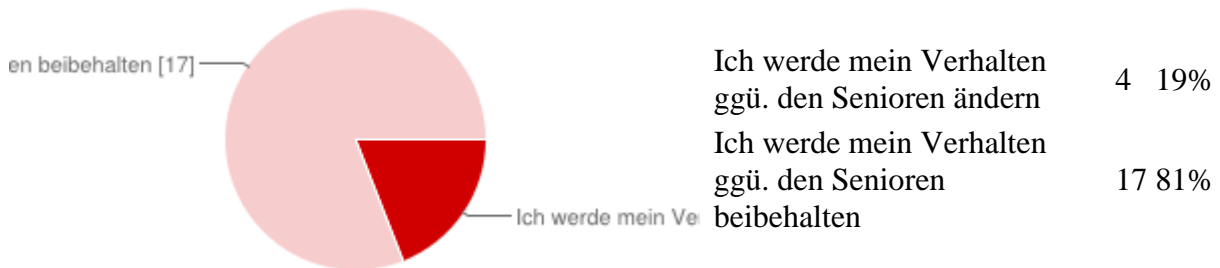
Hat dir die Veranstaltung etwas für deine Praxis in der Bank gebracht?



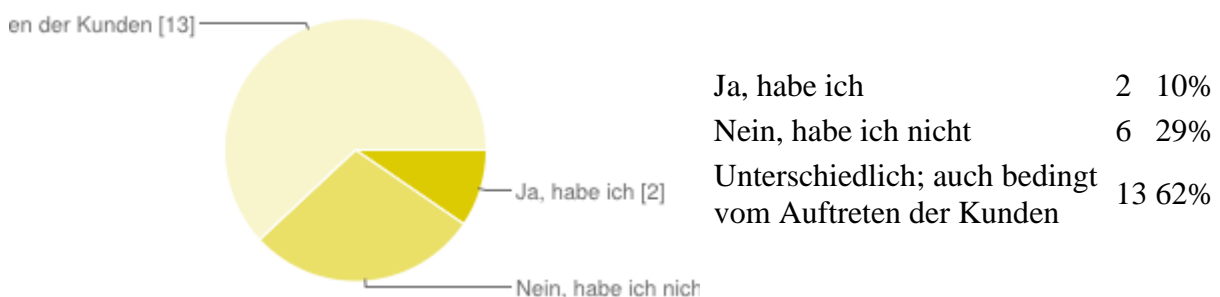
Hast du die Reaktion der Senioren so erwartet?



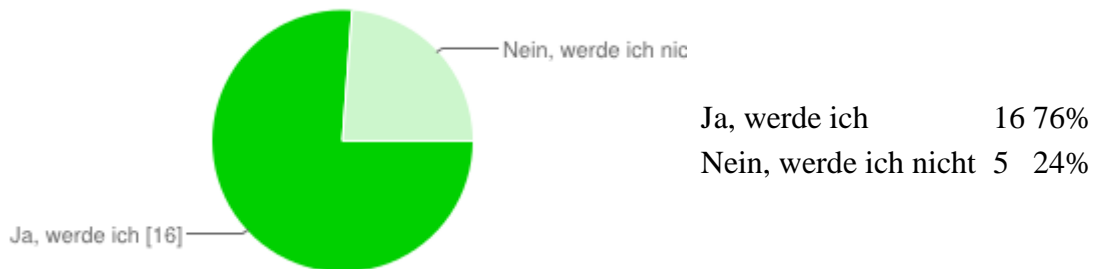
Wie wirst du dich in der Bank nach dem Vortrag verhalten?



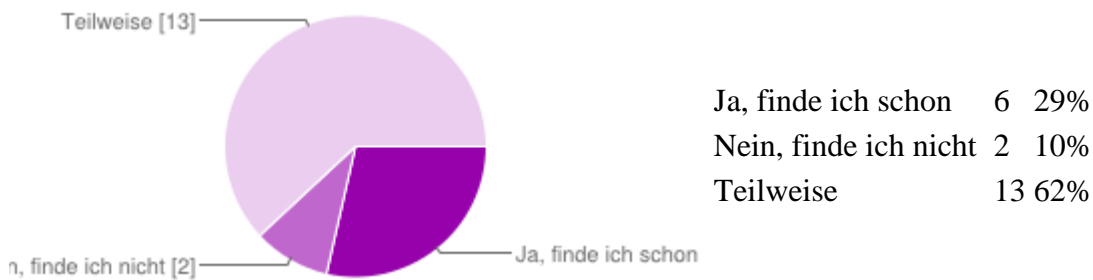
Hast du in der Vergangenheit große Unterschiede zwischen alt und jung gemacht?



Wirst du diese Unterscheidung jetzt (weiter) machen



Sind die heute erwähnten Wünsche der Senioren an die Banken angemessen?



Wie können die Banken diesen Wünschen nachkommen?

Sollte kein Problem sein	3	14%
Ich denke nicht, dass das machbar ist	3	14%
Nein, da es geschäftspolitisch gar nicht sinnvoll wäre	2	10%
weiß ich nicht	13	62%

Was für Verbesserungspotential (bezogen auf den Vortrag heute) gibt es in deiner Bank?

Offene Antworten:

- Events für Senioren veranstalten
- Kundenveranstaltungen für Senioren
- Man sollte mehr auf die Wünsche der Senioren eingehen.
- Mehr Möglichkeiten für Senioren (Anlagetechnisch/Auswahl)
- Mehr Events für die Generation 50+ veranstalten.
- Events für Senioren
- Banken müssten sich für Senioren mehr Zeit nehmen;
- Events für Senioren-Seniorentreffen
- Events für Senioren
- Keine Anlageprodukte
- Events für Senioren
- Keine, da wir keine Anlageprodukte besitzen
- Kein durchsetzbares Verbesserungspotential
- Kurzfristige Termine vereinbaren wenn möglich
- Kein Verbesserungspotential
- Mehr Werbung für Senior...

Bei welcher Bank bist du?

Sparkasse	16	76%
Easy Credit	2	10%
VR - Bank	2	10%
Evenord Bank	1	5%
BB Bank	0	0%

Gibt es in deiner Bank deiner Meinung nach seniorenrechte Anlagemöglichkeiten?

